

## **Businessplan Wettbewerb Ideenreich**

Das Wichtigste zum Wettbewerb im Überblick

### **Jetzt als Teilnehmer\*in registrieren: Businessplan Wettbewerb Ideenreich 2020/21**

BayStartUP sucht ab sofort wieder nach den Top-Gründerteams aus Niederbayern, Altötting und Mühldorf am Inn. Bis 19. Januar 2021 haben Startups und (angehende) Gründer\*innen Zeit, sich auf [www.baystartup.de/businessplan-wettbewerbe/ideenreich](http://www.baystartup.de/businessplan-wettbewerbe/ideenreich) als Teilnehmer zu registrieren und ihre ca. 7-seitigen Geschäftskonzepte einzureichen. Diese sollten ein kurzes Executive Summary, eine ausführliche Beschreibung des Produkts oder der Dienstleistung sowie eine Markt- und Wettbewerbsanalyse enthalten. Alle Teams können zur Vorbereitung an professionellen, kostenfreien Business Planning Workshops teilnehmen (Anmeldung: [www.baystartup.de/termine](http://www.baystartup.de/termine)) und erhalten umfangreiches individuelles Feedback zu ihren Konzepten durch eine Expertenjury. Top-Gründer\*innen haben im Businessplan Wettbewerb Ideenreich zudem die Chance auf Siegerprämien in Höhe von insgesamt 2.250 Euro.

Regionaler Partner im Businessplan Wettbewerb Ideenreich ist das **Gründerzentrum Digitalisierung Niederbayern**.

Ausführliche Informationen: [www.baystartup.de/businessplan-wettbewerbe/ideenreich](http://www.baystartup.de/businessplan-wettbewerbe/ideenreich)

#### Das erwartet die Teilnehmer:

- Alle teilnehmenden Teams – nicht nur die Sieger – erhalten ein schriftliches, mehrseitiges **Expertenfeedback** der Jurymitglieder auf ihr Geschäftskonzept
- Auf die Gewinner warten **Siegerprämien** in Höhe von insgesamt 2.250 Euro
- Die Top-Teams haben die Möglichkeit zur Aufnahme in das **BayStartUP-Coaching-Programm** und zu Einladungen auf **exklusive Veranstaltungen** des BayStartUP Investoren-Netzwerks

Der Businessplan Wettbewerb Ideenreich ermöglicht den Gründern in einer frühen Phase den Kontakt zu vielen wertvollen Partnern. Er richtet sich gezielt an Gründer aus den Regionen Südostbayern, die hier mit Experten-Unterstützung ihr Geschäftsmodell für einen erfolgreichen Markteintritt entwickeln und so den Grundstein für ihr Unternehmenswachstum legen können. Gründer profitieren von marktnahem professionellem Feedback zur eigenen Idee und können ihre Konzepte durch den Wettbewerb schnell in eine Richtung lenken, die gleichermaßen den Markt als auch potentielle Partner und Kunden anspricht.

#### **Kostenfreie Business Planning Workshops**

Für die Business Planning Workshops, die alle Bayerischen Businessplan Wettbewerbe begleiten, sollten Interessierte die BayStartUP-Terminübersicht unter [www.baystartup.de/termine](http://www.baystartup.de/termine) im Blick behalten oder sich für den [Workshop-Newsletter registrieren](#), um über neue Termine informiert zu werden. In den Workshops (bis auf Weiteres Online-Tutorials, Stand 11/2020) unterstützt und fördert BayStartUP Startup-Teams bei der Entwicklung ihrer Geschäftsidee. Die Kurse geben eine solide Einführung in die Geschäftsplanung und sind eine ideale Vorbereitung für die Teilnahme am Wettbewerb.

Erste Orientierung beim Business Planning bietet auch das kostenfreie [Handbuch Businessplan Erstellung](#).

### **Was gehört ins Geschäftskonzept für den Businessplan Wettbewerb Ideenreich?**

Der Fokus im Businessplan Wettbewerb Ideenreich liegt auf Geschäftsidee und Kundennutzen. Gefordert wird eine Geschäftsskizze von insgesamt ca. 7 Seiten. Sie sollte ein kurzes Executive Summary, eine ausführliche Beschreibung zu Produkt/Dienstleistung sowie eine Analyse von Markt und Wettbewerb enthalten. Die Gründer können dabei selbst wählen, in welcher Form sie ihre Geschäftsidee einreichen. Egal, ob ausformuliertes Pitchdeck oder Businessplan: Strategie und Planung sollten dabei nachvollziehbar sein. Denn: die „Tonspur“ fehlt bei der Einreichung. Ein potenzieller Investor muss aus den Unterlagen erkennen, woher Annahmen im Geschäftsmodell stammen und warum sie fundiert sind.

[Hier](#) finden Gründer eine detaillierte Aufschlüsselung zum Aufbau eines Businessplans.

### **Die Jury**

Rund 300 Juroren aus ganz Bayern bewerten die Konzepte, die bei den Bayerischen Businessplan Wettbewerben eingereicht werden. Alle Teilnehmer erhalten von bis zu acht Juroren qualifiziertes schriftliches Feedback. Damit können die Teams ihr Konzept weiterentwickeln: nach dem regionalen Businessplan Wettbewerb Ideenreich geht es für Gründer mit dem Münchener Businessplan Wettbewerb weiter. Hier kämpfen ab Frühjahr 2021 Startups aus ganz Südbayern in einer zweiten und dritten Wettbewerbsphase um die besten Plätze. In jeder Phase qualifizieren sich die Startups mit den besten Einreichungen für den Pitch vor einer Expertenjury, sie wählt die Sieger aus. Zur Jury gehören erfahrene (Startup-)Unternehmer, Investoren und Kenner der Gründerszene.

BayStartUP stellt auf der Homepage die [Bewertungskriterien der Jury](#) ausführlich vor.

### **Ziel des Wettbewerbs**

Für Startups aus Niederbayern, Altötting und Mühldorf am Inn ist der Businessplan Wettbewerb Ideenreich der Einstieg in die Bayerischen Businessplan Wettbewerbe. Dort haben Gründer in drei Wettbewerbsphasen die Chance, sich mit ihren Geschäftskonzepten und Ideen zu bewerben. Jede Phase stellt dabei unterschiedliche Anforderungen an die Teams, die Schwierigkeit steigt. Das Ziel nach Phase 3: ein vollständiger Businessplan, mit dem sich die Startups bei Kapitalgebern, Unternehmen und Partnern vorstellen können. Nach jeder Phase bekommen alle Teilnehmer qualifiziertes schriftliches Feedback einer Expertenjury zu ihren Einreichungen. Damit können die Teams ihre Geschäftsidee weiterentwickeln.

Gut zu wissen: Startups müssen nicht von Anfang an dabei sein – ein Quereinstieg ist jederzeit möglich, in jeder Phase gibt es neue Gewinnmöglichkeiten. Nachdem die Teams wertvolles Feedback von Experten beim Businessplan Wettbewerb Ideenreich im Januar erhalten haben, sind sie herzlich eingeladen, direkt im Anschluss am Münchener Businessplan Wettbewerb Phase 2 mit neuen Teilnehmer-Teams und Juroren aus ganz Südbayern teilzunehmen!

## Der Bewerbungsablauf

1. **Als Teilnehmer registrieren** ([www.baystartup.de/businessplan-wettbewerbe/ideenreich](http://www.baystartup.de/businessplan-wettbewerbe/ideenreich)) und das Anmeldeformular ausfüllen. Sie erhalten dann alle Wettbewerbsinfos und BayStartUP-Angebote via E-Mail. Bei Fragen: [info@baystartup.de](mailto:info@baystartup.de)
2. **An kostenfreien Grundlagen-Tutorials teilnehmen.** Termine gibt es unter [www.baystartup.de/termine](http://www.baystartup.de/termine).
3. **Businessplan oder Pitchdeck erstellen.** Inhalte aus den Workshops im Businessplan oder Pitchdeck umsetzen.
4. **Bewerbungsdokumente im geschützten Bereich hochladen**  
Deadline Phase 1: 19. Januar 2021  
Deadline Phase 2: 16. März 2021 (via Münchener Businessplan Wettbewerb)  
Deadline Phase 3: 18. Mai 2021 (via Münchener Businessplan Wettbewerb)
5. **Expertenfeedback bekommen.** Jeder Teilnehmer erhält individuelles schriftliches Jury-Feedback von Experten der Gründerszene.
6. **Siegerprämien gewinnen.** 1. Platz: 1.000 Euro, 2. Platz 750 Euro, 3. Platz 500 Euro. Neue Gewinnchancen in jeder der drei Wettbewerbsphasen der Bayerischen Businessplan Wettbewerbe. Ein Quereinstieg in spätere Phasen ist jederzeit möglich.

Bei Fragen: [brunner@baystartup.de](mailto:brunner@baystartup.de)

## Partner im Businessplan Wettbewerb Ideenreich

Ein Dank an [Bayern Kapital](#), Sponsor und Unterstützer des Businessplan Wettbewerb Ideenreich! Regionaler Partner im Businessplan Wettbewerb Ideenreich ist das [Gründerzentrum Digitalisierung Niederbayern](#) mit den Regionalen Digitalen Gründerzentren INN.KUBATOR Passau, ITC1 Deggendorf und LINK (Gründerzentrum Landshut) sowie dem GreG in Rottal-Inn und Freyung-Grafenau.

## Über BayStartUP

BayStartUP ist das bayerische Startup-Netzwerk für Gründer, Investoren und Unternehmen. Mit den Bayerischen Businessplan Wettbewerben, einem umfangreichen Coaching-Angebot und Europas größtem Investoren-Netzwerk unterstützt es Startups bei der Optimierung ihrer Strategie, dem Aufbau ihres Unternehmens und der Suche nach Gründungs- und Wachstumskapital. Für private und institutionelle Investoren sichert BayStartUP einen qualifizierten Dealflow und bietet Startup-Insights auf exklusiven Business-Angel-Meetings und Investorenkonferenzen. Mit bundesweiten Startup-Industrie-Matchings und konzeptionellen Angeboten berät BayStartUP etablierte Unternehmen bei der Entwicklung geeigneter Strategien für die Zusammenarbeit mit Startups. Über BayStartUP haben Gründer Kontaktchancen zu über 300 aktiven Business Angels und Family Offices sowie mehr als 150 institutionellen Investoren. Zwischen 2015 und 2019 vermittelte BayStartUP über 263 Mio. Euro Kapital in 259 aktiv betreuten Finanzierungsrunden mit einem Volumen jeweils zwischen 50.000 und 6 Mio. Euro. Durch BayStartUP begleitete Unternehmen sind mit über 13.100 Mitarbeitern am Markt aktiv und erwirtschaften einen Umsatz von fast 1,4 Mrd. Euro (Stand 2018). Darunter sind zehn Börsengänge und Erfolgsgeschichten wie Flixbus, eGym, Magazino, Exasol, Voxeljet, numares, Transporeon oder die va-Q-tec AG.